



ANTARA/MOHAMAD HAMZAH

PEMAKAMAN KORBAN PENEMBAKAN KKB: Nur Aisyah, istri salah seorang korban penembakan kelompok kriminal bersenjata (KKB), membawa foto suaminya, Mahmud Ismaun, menuju pemakaman di Palu, Sulawesi Tengah, kemarin. Mahmud Ismaun yang merupakan sopir pribadi Bupati Nduga menjadi salah satu dari 10 korban yang tewas akibat penembakan KKB di Papua pada Sabtu (16/7).

Komunikasi Intens Lawan Propaganda KKB

Eskalasi tindakan kekerasan diperkirakan akan semakin naik seiring dengan pemekaran daerah otonomi di Papua.

Kepala Bidang Humas Polda Papua, Kombes Ahmad Musthofa Kamal, mengatakan 10 orang meninggal dunia, salah satunya ialah Pendeta Eliaser Baye.

Tentara Pembebasan Nasional Papua Barat (TPNPB)-OPM mengaku bertanggung jawab atas pembantaian itu. Mereka berdalih orang-orang yang mereka tembak adalah intelijen yang tengah menyamarnya.

"Kami mencurigai (mereka sebagai) mata-mata. Maka itu, kami tembak mati di tempat," kata pemimpin KKB Ndugama Derakma Egianus Kogeya.

Minta investigasi Persekutuan Gereja-Gereja di Indonesia (PGI) menyampaikn keprihatinan dan dukacita mendalam terhadap korban penyerangan KKB tersebut.

"PGI menyampaikan keprihatinan dan dukacita mendalam atas jatuhnya 10 orang korban dan 2 orang kritis, termasuk Pendeta Eliaser Baner, Pendeta Gereja Kemah Injil Indonesia," kata Sekretaris Eksekutif Bidang Keadilan dan Perdamaian PGI Henrek Lokra dalam keterangan tertulis, kemarin.

Dia meminta pemerintah membentuk tim investigasi independen untuk mengustus secara komprehensif kejadian pembantaian warga sipil tersebut. (Che/Ant/P-2)

Keterangan Terkait Emiten Atau Perusahaan Publik dalam Menjaga Kinerja dan Stabilitas Pasar Modal Akibat Penyebaran Corona Virus Disease 2019. Ikhtisar keuangan interim pada tanggal 31 Maret 2022 diambil dari informasi keuangan 31 Maret 2022 yang menjadi tanggung jawab Perseroan, serta tidak diaudit atau direviu.

KETERANGAN TENTANG PERSEROAN, KEGIATAN USAHA SERTA KECENDERUNGAN DAN PROSPEK USAHA

RIWAYAT SINGKAT PERSEROAN

Perseroan didirikan dengan nama PT Kusuma Kemindo Sentosa sesuai dengan Akta Pendirian No.78 tertanggal 9 November 1990 yang dibuat dihadapan James Herman Rahardjo,S.H., Notaris di Jakarta, sebagaimana diubah berdasarkan Akta Perubahan Naskah Pendirian No.64 tanggal 16 September 1991 yang dibuat dihadapan James Herman Rahardjo,S.H., Notaris di Jakarta Surat Keputusan No.C2-1076.HT.01.01.TH.92, tanggal 4 Februari 1992, dan telah terdaftar dalam buku register Pengadilan Negeri Jakarta Barat No.704/1992,tanggal 4 Juli 1992, dan telah diumumkan dalam Berita Negara di bawah No.4319, dan Tambahan Berita Negara No.71 ("Akta Pendirian Perseroan") dengan uraian struktur pemodal dan susunan pendiri/pemegang saham sebagai berikut:

Pemegang Saham	Nilai Nominal Rp500.000,- per saham		
	Jumlah Saham	Jumlah Nominal (Rp)	(%)
Modal Dasar	1.000	500.000.000,-	
Modal Ditempatkan dan Disetor Penuh :	200	100.000.000,-	
Budyanto Totong	150	75.000.000,-	75
Boedhy Harsono	25	12.500.000,-	12,5
Tjhe The Huang	25	12.500.000,-	12,5
Jumlah Modal Ditempatkan dan Disetor Penuh	200	100.000.000,-	100
Saham dalam Portepal	8.00	400.000.000,-	

Sejak pendirian, Anggaran Dasar Perseroan mengalami beberapa kali perubahan dan perubahan yang terakhir kali dimuat dalam Akta Pernyataan Keputusan Pemegang Saham Perubahan Anggaran Dasar No.35 tanggal 28 Maret 2022, yang dibuat di hadapan Liestiani Wang, S.H.,M.Kn., Notaris di Jakarta Selatan, yang telah mendapatkan persetujuan dari Menkumham berdasarkan Surat Keputusan No.AHU-0023254.AH.01.02.Tahun 2022 tanggal 31 Maret 2022, telah dibentahkan kepada Menkumham sesuai dengan Surat Penerimaan Pemberitahuan Perubahan Anggaran Dasar Perseroan sesuai dengan AHU-AH.01.03-0217747 tanggal 31 Maret 2022, dan telah dibentahkan kepada Menkumham sesuai dengan Surat Penerimaan Pemberitahuan Perubahan Data Perseroan No.AHU-AH.01.03-0217756 tanggal 31 Maret 2020, telah diadaftarkan dalam Daftar Perseroan pada Kemerkumham di bawah No.AHU-0063683.AHU.01.11.Tahun 2022 tanggal 31 Maret 2022.

Berdasarkan ketentuan Pasal 3 dari Anggaran Dasar Perseroan, maksud dan tujuan Perseroan adalah perdagangan besar bahan dan barang kimia .

Untuk mencapai maksud dan tujuan tersebut di atas, Perseroan dapat melaksanakan kegiatan usaha sebagai berikut:

- Kegiatan usaha utama berdasarkan Anggaran Dasar Perseroan adalah:**
- Maksud dan tujuan Perseroan adalah menjalankan usaha-usaha dalam bidang:
 - perdagangan besar bahan dan barang kimia;
 - perdagangan besar kopi, teh dan kakao;
 - perdagangan besar minyak dan lemak nabati;
 - perdagangan besar bahan makanan dan minuman hasil pertanian lainnya;
 - perdagangan besar makanan dan minuman lainnya;
 - perdagangan besar obat farmasi untuk manusia;
 - perdagangan besar obat tradisional untuk manusia;
 - perdagangan besar cat;
 - perdagangan besar berbagai macam material bangunan;
 - perdagangan besar bahan berbahaya (B2);
 - perdagangan besar bahan berbahaya dan beracun (B3);
 - perdagangan besar mesin, peralatan dan perlengkapan lainnya;

Kegiatan Usaha Penunjang Perseroan berdasarkan Anggaran Dasar adalah :

- Untuk mencapai maksud dan tujuan tersebut di -atas, Perseroan dapat melaksanakan kegiatan usaha sebagai berikut:
 - Kegiatan Usaha Utama menjalankan dan melakukan usaha dalam bidang:
 - perdagangan besar bahan dan barang kimia dasar atau kimia industri, seperti tinta printer, minyak esensial, gas industri, perekat kimia, pewarna, resin buatan, metanol, parafin, perasa dan pewangi, soda, garam industri, asam dan sulfur dan lain-lain;
 - perdagangan besar kopi, teh dan kakao;
 - perdagangan besar minyak dan lemak nabati, termasuk margarin serta produk berbasis dasar lemak nabati seperti non-dairy cream, dan produk sejenis lainnya;
 - perdagangan besar bahan makanan dan minuman hasil pertanian lainnya, seperti tanaman bumbu-bumbuan dan rimpang-kempah;
 - perdagangan besar makanan dan minuman lainnya, seperti tepung beras, tepung tapioka, premix baki, karamel, madu olahan, kerupuk udang dan lain-lain. Termasuk panganan untuk keperluan gizi khusus (untuk bayi, anak, dan dewasa), bahan tambahan pangan (food additive), bahan penolong (processing aid), makanan ringan lainnya, serealai dan produk berbasis serealai yang belum diolah maupun telah diolah, minuman produk kedelai, makanan siap saji, serta perdagangan besar makanan untuk hewan piaraan dan makanan ternak;
 - perdagangan besar obat farmasi untuk keperluan rumah tangga, seperti obat-obatan dan suplemen kesehatan untuk manusia;
 - perdagangan besar obat tradisional atau jamu dan suplemen kesehatan untuk manusia;
 - perdagangan besar berbagai macam cat untuk bahan konstruksi, seperti cat dasar, cat logam, cat kayu dan cat tembok. Termasuk juga perdagangan eceran emulsi, dempul dan plamir;
 - perdagangan besar macam-macam material bangunan, seperti semen, pasir, paku, cat dan lain-lain;
 - perdagangan besar bahan berbahaya (B2);
 - perdagangan besar bahan berbahaya dan beracun (B3);
 - perdagangan besar mesin dan peralatan serta perlengkapan yang belum diklasifikasikan dalam kelompok 46591 sampai dengan 46594, seperti mesin penggerak mula, turbin, mesin pembangkit listrik dan mesin untuk keperluan rumah tangga. Termasuk perdagangan besar robot-robot produksi selain untuk pengolahan, mesin-mesin lain yang tidak termasuk dalam lainnya atau perdagangan dan navigasi serta jasa lainnya, perdagangan besar kabel dan sakelar serta instalasi peralalatan lain, perkakas mesin berbagai jenis dan untuk berbagai bahan, perkakas mesin yang dikendalikan komputer dan peralatan dan perlengkapan pengukuran;
 - Kegiatan Usaha Penunjang yang mendukung kegiatan usaha utama Perseroan adalah menjalankan usaha-usaha di bidang:
 - usaha yang melaksanakan kegiatan penyimpanan barang sementara sebelum barang tersebut di kirim ke tujuan akhir, dengan tujuan komersil;
 - usaha pergudangan dan penyimpanan lainnya yang belum tercatat dalam kelompok 52101 s.d. 52108. Termasuk kegiatan depo peti kemas yang fasilitas lain;
 - usaha perdagangan besar alat laboratorium, alat farmasi dan alat kedokteran untuk manusia;
 - usaha perdagangan besar karet dan bahan plastik dalam bentuk dasar;
 - Melakukan investasi pada perusahaan-perusahaan lain baik dalam bentuk pernyataan saham, mendirikan atau mengambil bagian atas saham-saham perusahaan lain secara langsung maupun tidak langsung, memberikan dan/atau memperoleh pendanaan dan/atau pembiayaan yang diperlukan oleh Perseroan dan/atau anak perusahaan atau perusahaan lain dalam melakukan pernyataan saham, melakukan divestasi atau pelepasan saham-saham atas perusahaan tersebut, atau melakukan kegiatan dalam bidang-bidang usaha diatas;
 - Pengawasan dan pengelolaan unit-unit perusahaan yang lain atau terperisa pengusahaan strategi atau perencanaan organisasi dan pembuatan keputusan dari pernyataan perusahaan atau enterprise. Unit-unit dan kelompok ini melakukan kontrol operasi pelaksanaan dan mengelola operasi unit-unit yang berhubungan. Kegiatan yang termasuk dalam kelompok ini antara lain kantor pusat, kantor administrasi pusat, kantor yang berbadan hukum, kantor distrik dan kantor wilayah dan kantor manajemen cabang;
- Kantor Pusat Perseroan berlokasi di Komplek Greenville Maisonette Blok FA No. 12A, Duri Kepa, Tanjung Duren Jakarta Barat .

STRUKTUR MODAL SAHAM

Struktur Modal Saham Pada Waktu Prospektus di terbitkan
Struktur pemodal dan susunan pemegang saham Perseroan pada tanggal Prospektus Ringkas ini diterbitkan adalah sebagai berikut:

Keterangan	Nilai Nominal Rp10,- per saham		
	Jumlah Saham	Jumlah Nominal (Rp)	(%)
Modal Dasar	4.000.000.000	40.000.000.000,-	
Modal Ditempatkan dan Disetor Penuh:			
PT Catur Sentosa Adiprana, Tbk.	612.000.000	6.120.000.000,-	51,00
PT Budi Lestari Sentosa	168.000.000	1.680.000.000,-	14,00
Retno Widayati Harsono	40.328.000	403.280.000,-	3,36
Felisia Wlendyari Harsono	39.836.000	398.360.000,-	3,32
Kundi Wijaya	120.000.000	1.200.000.000,-	10,00
Si Lanty Totong	60.000.000	600.000.000,-	5,00
Kiki Rusmin Sadrach	159.836.000	1.598.360.000,-	13,32
Jumlah Modal Ditempatkan dan Disetor Penuh	1.200.000.000	12.000.000.000,-	100,00
Saham dalam Portepal	2.800.000.000	28.000.000.000,-	

KEJADIAN PENTING YANG MEMPENGARUHI PERKEMBANGAN USAHA PERSEROAN

Berikut ini adalah beberapa peristiwa atau kejadian penting yang mempengaruhi kegiatan usaha Perseroan.

Tahun	Peristiwa/Kegiatan Penting
1990	Pendirian Perseroan dengan nama PT. Kusuma Kemindo Sentosa
2009	Pendirian 3 (tiga) kantor cabang di Bandung, Semarang dan Surabaya
2021	Penambahan modal disetor dari Rp.2.200.000.000,- menjadi Rp.12.000.000.000,-

PENGURUSAN DAN PENGUASAAN

Susunan Dewan Komisaris dan Direksi Perseroan pada tanggal Prospektus ini diterbitkan adalah sebagai berikut:

- DIREKSI**
- Direktur Utama : Drs. Kiki Rusmin Sadrach
Direktur : Surjati Tamiri
- DEWAN KOMISARIS**
- Komisaris Utama : Budyanto Totong
Komisaris : Trija Tjhin Hwa
Komisaris : Ignatius Arrie Setiawan

KEGIATAN USAHA PERSEROAN

PT Kusuma Kemindo Sentosa didirikan pada tahun 1990 di Jakarta, Indonesia. Aktif sebagai importir, stockist & distribusi bahan kimia commodity dan specialty, makanan, bahan kimia konstruksi dan bahan terkait.

- Perusahaan memiliki 3 Kantor cabang yang sudah ada di:
- Bandung, berdiri tanggal 23 Januari 2009 yang beralamat di Jl. Cilampeni No. 15B, Kecamatan Katapang, Bandung, yang menguasai gudang berdasarkan perjanjian sewa di Cilampeni, Katapang, Bandung, Jawa Barat
 - Semarang, berdiri tanggal 23 Januari 2009 yang beralamat di Jl. Industri IV no. 47-48, LK Bugangan, Semarang, yang menguasai gudang berdasarkan perjanjian sewa di Jl. Industri IV C 47/48, Semarang, Jawa Tengah
 - Surabaya, berdiri tanggal 23 Januari 2009 yang beralamat di Pergudangan Solusi Maju Bersama (SMB) Blok A No. 8-9, Driyorejo, Gresik, Surabaya, yang menguasai gudang berdasarkan perjanjian sewa di Jl. Blok B-09 dan B-10, Driyorejo, Gresik, Jawa Timur

Dalam menjalankan kegiatan usahanya, Perseroan senantiasa berpedoman pada visi dan misi yang telah ditetapkan, yang juga merupakan wujud dari aspirasi pendiri Perseroan. Visi dan misi Perseroan adalah sebagai berikut :

- VISI**
- Menjadi Perusahaan terkemuka dalam distribusi & logistik bahan kimia & bahan baku di Indonesia dan Asia Tenggara.
- Melalui visi ini kami ingin membawa Perseroan menjadi sebuah Perusahaan yang secara comprehensive dan long term dipercaya sebagai partner oleh para principals mendistribusi dan melayani logistic untuk mensupply dan memenuhi kebutuhan bahan baku para customer pabrik di Indonesia dan kedepannya juga bisa ke ASEAN.

- MISI**
- Menempatkan seluruh Stakeholders:** Principals, Customers, Employees, Business Partner, Pemegang Saham, dan lainnya sebagai prioritas dalam perusahaan karena mereka semua adalah pendukung utama Perseroan meraih visi & misi-nya.
 - Memberikan pelayanan terbaik:** Membawa Perseroan memberikan pelayanan terbaik kepada seluruh stakeholders dan khususnya customer dengan melingkupi semua yang dibutuhkan.
 - Mengelola supply chain yang berkelanjutan & inovasi produk:** Menjelaskan Perseroan perusahaan yang memiliki sistem management terbaik untuk secara continue dan comprehensive mensupply dan memberikan pengaturan logistic raw material yang dibutuhkan customers.
 - Peduli lingkungan dan masyarakat:** Membawa Perseroan turut mendukung lingkungan hidup yang baik dan masyarakat dengan melakukan langkah-langkah positif yang dibutuhkan mereka atau ditentukan pemerintah.
 - Mengoptimalkan sumber daya manusia:** Memberlengkapi seluruh staff & employees Perseroan dengan pengetahuan dan kemampuan yang terkini sehingga bersama-sama dapat beradaptasi dengan perubahan teknologi dan zaman

Perseroan saat ini adalah menjalankan usaha di bidang perdagangan besar bahan dan barang kimia dasar, perdagangan besar berbagai macam material bangunan dan perdagangan besar mesin, peralatan dan perlengkapan lainnya dimana Perseroan melihat peluang bisnis yang menjanjikan dalam bidang bahan-bahan kimia untuk keperluan industri maupun keperluan rumah tangga.

Secara garis besar, Perseroan menawarkan rangkaian produk dengan beberapa kategori yaitu:

- Leather Tanning & Synthetic
- Paint, Coating, Ink, Thinner, Plastic, PVC Pipes & Resin
- Adhesive, Textile, Auxiliaries, Polymer, Rubber, Foam, Sole, Yam, Fiber
- Food & Drinks
- Construction Chemicals, Aluminium Shop
- Wood Finishing (Furniture, Door, Frame, Coffin, Instruments)

*Penjelasan lebih detail terkait produk Perseroan dapat dilihat dalam Prospektus

Keunggulan Kompetitif

- Berpengalaman lebih dari 32 (tiga puluh dua) tahun**
Pengalaman lebih dari dalam bisnis distribusi bahan baku dan barang kimia adalah pengalaman yang sangat berharga dan penting untuk menghadapi persaingan dan masalah-masalah yang timbul dalam usaha juga membangun capability dalam mengantisipasi tantangan yang dapat muncul dalam perjalanan usaha.
- High Skills**
Merupakan salah satu kekuatan yang sangat penting dalam menghadapi persaingan usaha maupun membangun strategi-strategi yang diperoleh dari pengalaman lebih dari 32 (tiga puluh dua) tahun sehingga mampu beradaptasi dan menghadapi tantangan dalam usaha dan mencari opportunity untuk membuat perusahaan beruntung dan berhasil.
- Keயknaan dan integritas yang kuat**
Merupakan bagian dari kekuatan inti atau dasar dari tim yang ada dalam Perseroan untuk menjalankan bisnis merah visi, misi dan performance yang diharapkan, tidak mudah goyah dalam menghadapi tantangan dan problem dalam jalannya usaha
- Good SOP & CGG**
Perseroan memiliki standar operating procedure ("SOP") & good CGG dalam usahanya sehingga operational dapat berjalan lancar, transparan, dipercaya, dan dikerjakan dengan prinsip-prinsip pengelolaan yang benar dan baik untuk membangun kepercayaan masyarakat, pelanggan, pemasok, shareholder dan seluruh stakeholder.
- High efficiency**
Perseroan menjalankan usaha maupun operation dengan efisiensi yang tinggi sehingga dapat menekan biaya-biaya yang tidak berguna maupun yang tidak menghasilkan sesuai harapan sehingga keuntungan dapat diperoleh dengan maksimal.
- Smart Strategies**
Manajemen & tim dalam Perseroan selalu memikirkan dan memilih strategi-strategi terbaik dalam semua bidang sehingga target-target dapat diperoleh dengan maksimal.
- Koneksi dan hubungan yang kuat terjalin dengan principals & pelanggan**
Manajemen dan tim selalu berusaha membangun hubungan yang kuat dengan semua relasi karena hubungan yang kuat sangat penting untuk menjaga kelancaran hubungan kerjasama dengan customer maupun dengan principal.
- Adaptif dengan perubahan dan teknologi baru**
Perseroan dijalankan dengan hati-hati dan beradaptasi dengan kemajuan teknologi yang ada di market maupun dengan kebutuhan pelanggan dan pemasok dan menggunakannya untuk kemajuan bisnis.

Strategi Usaha

Berikut adalah strategi usaha yang akan dilakukan Perseroan dalam meningkatkan kinerja usaha dan bisnis dalam beberapa tahun kedepan, yaitu :

- Promo by volume**
Manajemen memberikan dorongan kepada tim penjualan untuk membangun strategi dengan memberikan diskon harga maupun penghargaan khusus kepada pelanggan yang dapat meningkatkan volume pembelinaanya. Sedangkan kepada principal/pemasok management juga mendorong supaya Perseroan mendapatkan diskon khusus dengan meningkatkan volume pembelian.
- Technical support & trials**
Perseroan memberikan dukungan teknis kepada pelanggan sebagai bagian dari service untuk promosi, bangun hubungan dan maintenance pelanggan, baik lisan maupun praktek lapangan.
- Target insentif tahunan**
Manajemen juga memberikan insentif-insentif kepada tim sales dan teknisi serta karyawan sesuai dengan KPI-nya. Juga kepada pelanggan yang secara continue melakukan pembelian.
- Inovasi produk**
Manajemen juga selalu melakukan inovasi produk-produk baru sehingga portfolio produk bertambah dan Perseroan dapat bertumbuh serta dapat meraih target-targetnya.
- Quality Assurance**
Manajemen membangun prinsip untuk selalu menjaga kualitas produk-produk yang dijual sesuai dengan keaslian produk dari pabriknya
- Memperkuat hubungan baik dengan principals dan customer**
Manajemen memahami pentingnya membangun hubungan yang lebih kuat dengan pelanggan dan pemasok.
- Menjalin hubungan dengan principals baru**
Manajemen juga menerapkan strategi untuk selalu mencari pemasok/principal baru dan membangun hubungan yang lebih baik dengan berjalannya waktu.
- Dukungan sistem logistic untuk customer**
Manajemen memberikan support dan sistem kepada pelanggan yang membutuhkan sistem logistik yang lebih efisien, simple, dan diharapkan ada timbal balik yang saling menguntungkan.

Pemasaran dan Jaringan Distribusi

Perseroan saat ini melayani penjualan lewat kantor di Jakarta, Bandung, Semarang, Surabaya dan melayani lebih dari 2.300 customer dengan didukung oleh lebih dari 9 principal yang memberikan keagenan tunggal serta lebih dari 12 principal yang telah memberikan authorized distributor letter serta lebih dari 15 principal yang kami sudah membuka hubungan & mendapatkan support supply selama ini namun surat keagenan tunggal ataupun surat authorize distributor yang kami ajukan pada mereka sedang mereka proses. Dengan dukungan mereka yang telah berjalan selama ini, Perseroan telah mampu mendistribusikan lebih dari 1.000 produk.

Perseroan memiliki strategi pemasaran yang dapat meningkatkan penjualan Perseroan kedepannya diantaranya:

- Membuka cabang-cabang sehingga dapat meningkatkan coverage.
- Menambah produk dengan inovasi produk sehingga dapat meningkatkan produk line.
- Meningkatkan daya saing dari sisi harga dan kualitas sehingga dapat memperluas market coverage dan memperbanyak customer.
- Meningkatkan knowledge & skill dari team sales & marketing sehingga dapat memperluas market knowledge dan meningkatkan kemampuan mereka untuk bersaing di market.
- Menyediakan sistem sales & inventory management yang lebih baik dengan digitalisasi sehingga dapat memberikan layanan yang lebih baik & lebih cepat.

Penjualan

Dalam periode laporan keuangan Perseroan yaitu sejak tahun 2019 hingga 2021, pendapatan usaha yang dihasilkan oleh Perseroan berasal dari penjualan bahan kimia dan bahan baku, dengan pembagian segmen operasi berdasarkan jenis produk sebagai berikut:

(dalam Rupiah)

Penjualan Neto	2021	2020	2019
Leather, Synthetic	22.953.585.684	21.217.970.113	27.399.508.607
Pain, Coating, Ink, Thinner, Plastic, Resin	107.749.390.654	86.905.096.320	115.527.521.332
Adhesive, Textile, Rubber, Foam, Sole	59.352.198.829	44.653.464.790	53.965.692.601
Food, Drink	6.847.072.902	15.968.693.701	30.198.106.529
Construction, Aluminium Shop	6.981.491.250	19.073.163.741	27.097.815.810
Wood Finishing (Furniture, Door, Frame, Coffin, Instruments)	22.516.015.774	17.227.451.526	19.119.807.995
Jumlah Penjualan Neto	226.399.755.093	205.945.830.161	270.398.452.874

Prospek Usaha

Prospek usaha Perseroan tetap bagus dan memiliki opportunity yang besar. Beberapa contoh diantaranya adalah:

- Kebutuhan Titanium Dioxide di Indonesia sangat besar karena banyak digunakan di banyak industry antara lain: cat, plastic, tinta, kulit, pipa, kabel, soil, dan sebagainya dan lain-lain. Sedangkan saat ini Perseroan baru mensupply sekitar 1.000MT/ tahun.
- Kebutuhan PVA di Indonesia sangat besar karena banyak digunakan di banyak industry antara lain: lem, kertas, tekstil, kartondan lain-lain. Sedangkan saat ini Perseroan baru mensupply sekitar 400-500 MT/ tahun.
- Kebutuhan Acetic Acid di Indonesia sangat besar karena banyak digunakan di banyak industry antara lain: tekstil, makanan, barang karet, karet, pewarna, minyak bumi, dan lain-lain. Sedangkan saat ini Perseroan baru mensupply sekitar 1000-1200 MT/ tahun.
- Kebutuhan CR di Indonesia sangat besar karena banyak digunakan di banyak industry antara lain: lem, karet, sepatu dan lain-lain. Sedangkan saat ini Perseroan baru mensupply sekitar 400 MT/ tahun.
- Kebutuhan EVA di Indonesia sangat besar karena banyak digunakan di banyak industry antara lain: lem, sepatu, sandal, tinta dan lain-lain. saat ini Perseroan baru mensupply sekitar 600 MT/ tahun. Dan lainnya.

Jadi dengan demikian Perseroan memiliki opportunity yang sangat besar untuk berkembang kedepan, baik untuk existing produk maupun produk-produk baru yang akan di kembangkan Perseroan.

KEBIJAKAN DIVIDEN

Seluruh saham biasa atas nama yang telah ditempatkan dan disetor penuh, termasuk saham biasa atas nama yang ditawarkan dalam Penawaran Umum ini, mempunyai hak yang sama dan sederajat termasuk hak atas pembagian dividen.

Sesuai dengan peraturan perundang-undangan Indonesia, keputusan mengenai pembagian dividen ditetapkan melalui persetujuan pemegang saham pada RUPS Tahunan berdasarkan rekomendasi dari Direksi Perseroan. Perseroan dapat membagikan dividen kas pada tahun dimana Perseroan mencatatkan saldo laba positif.

Anggaran Dasar Perseroan memperbolehkan pembagian dividen kas interim. Pembagian dividen kas interim dapat dilakukan apabila jumlah kekayaan bersih Perseroan tidak menjadi lebih kecil daripada jumlah modal ditempatkan dan disetor ditambah cadangan wajib sebagaimana yang dipersyaratkan dalam UJ PT. Pembagian dividen interim tidak boleh mengganggu atau menyebabkan Perseroan tidak dapat memenuhi kewajibannya pada kreditor atau mengganggu kegiatan Perseroan. Pembagian dividen interim tersebut akan ditentukan oleh Direksi Perseroan setelah disetujui Dewan Komisaris. Jika pada akhir tahun keuangan Perseroan mengalami kerugian, pembagian dividen interim harus dikembalikan oleh para pemegang saham kepada Perseroan, dan Direksi bersama-sama dengan Dewan Komisaris akan bertanggung jawab secara tanggung renteng dalam hal dividen interim tidak dikembalikan ke Perseroan.

Setelah Penawaran Umum Perdana Saham ini, mulai tahun buku 2022 dan seterusnya, manajemen Perseroan bermaksud membayar dividen tunai kepada pemegang saham Perseroan dalam jumlah sebanyak -banyaknya 35% (tiga puluh lima persen) atas laba bersih tahun berjalan Perseroan. Besarnya pembagian dividen akan bergantung pada hasil kegiatan usaha dan arus kas Perseroan serta prospek usaha, kebutuhan modal kerja, alternatif modal dan rencana investasi Perseroan di masa yang akan datang dan dengan memperhatikan pembatasan peraturan dan kewajiban lainnya.

Apabila keputusan telah dibuat untuk membayar dividen, dividen tersebut akan dibayar dalam Rupiah.

Pada saat ini Perseroan tidak memiliki transaksi pengikatan atau perjanjian-perjanjian dengan syarat-syarat tertentu yang dapat merugikan Pemegang Saham Publik (negative covenants).

PERPAJAKAN

CALON PEMBELI SAHAM DALAM PENAWARAN UMUM PERDANA INI DIHARAPKAN UNTUK BERKONSULTASI DENGAN KONSULTAN PAJAK MASING-MASING MENGENAI AKIBAT PERPAJAKAN YANG TIMBUL DARI PEMBELIAN, PEMILIKAN MAUPUN PENJUALAN SAHAM YANG DIBELI MELALUI PENAWARAN UMUM PERDANA INI.

LEMBAGA DAN PROFESI PENUNJANG PASAR MODAL

Lembaga dan Profesi Penunjang Pasar Modal yang ikut serta dalam Penawaran Hukum ini adalah sebagai berikut:

Akuntan Publik : Akuntan Publik Kosasih, Nurdyaman, Mulyadi, Tjahjo & Rekan
Konsultan Hukum : Wardhana Kristanto Lawyers
Notaris : Liestiani Wang, S.H., M.Kn.
Biro Administrasi Efek : PT Bima Register

PENYEBARLUASAN PROSPEKTUS

Prospektus Awal, Prospektus Ringkas, perbaikan dan/atau tambahan atas Prospektus Ringkas dan Prospektus Penawaran Umum Perdana Saham akan diunggah oleh Perseroan pada Sistem Penawaran Umum Elektronik yang dapat diakses melalui website www.e-ipo.co.id.

PARTISIPAN ADMIN

PT Mirae Asset Sekuritas Indonesia
Treasury Tower 50th floor Unit A
District 8 SCBD Lot. 28
Jl Jendral Sudirman Kav. 52 – 53
Senayan - Kebayoran Baru
Jakarta Selatan 12190
Telp. :021 - 5088 7000
Fax. 021 - 5088 7001
Website : www.miraeasset.co.id

SETIAP CALON INVESTOR DIHARAPKAN MEMBACA KETERANGAN LEBIH LANJUT MENGENAI PENAWARAN UMUM SAHAM PERDANA INI MELALUI INFORMASI YANG TERSAJI DALAM PROSPEKTUS

KOMISI Pemberantasan Korupsi (PKP) telah menetapkan Bupati Mamberamo Tengah Ricky Ham Pagawak sebagai buron. Pelarian Ricky diduga dibantu sejumlah pihak.

"Orang-orang terdekad tersangka (Ricky) yang diduga turut membantu proses pelarian tersangka," kata pelaksana tugas (plt) juru bicara bidang penindakan KPK Ali Fikri kepada *Medcom.id*, kemarin.

Ali mengatakan pihaknya sudah meminta keterangan beberapa orang yang diduga membantu Ricky untuk kabur. Mereka semua diminta menjelaskan lokasi Ricky saat ini. "Untuk mengungkap keberadaan tersangka dimaksud," ujar Ali.

PKP meminta tidak ada masyarakat yang membantu pelarian Ricky. Lembaga antikorupsi bakal menindak seluruh pihak yang berani membantu Ricky yang sudah masuk daftar pencarian orang (DPO) tersebut. "Dapat dikenali pidana merintang proses penyidikan perkara," tutur Ali.

Ricky merupakan tersang-

ka dalam kasus dugaan suap dan gratifikasi pelaksanaan berbagai proyek di Pemerintah Kabupaten (Pemkab) Mamberamo Tengah. Dia dijadikan buron karena terus-menerus mangkir dari panggilan penyidik KPK.

Ricky juga menghilang saat dipanggil paksa oleh penyidik. KPK sudah meminta bantuan Polda Papua untuk mencari Ricky. Dia diharap menyampaikan hak hukumnya di depan penyidik sesuai dengan aturan yang berlaku.

"KPK mengapresiasi pihak kepolisian, khususnya Polda Papua, yang turut membantu dalam pencarian DPO dimaksud," ujar Ali. Ricky berharap masyarakat membantu mencari Ricky. Informasi dari masyarakat dibutuhkan untuk menyeret Ricky ke KPK.

"KPK mengimbau masyarakat yang mengetahui keberadaannya dapat segera melaporkan kepada KPK atau aparat lainnya agar bisa segera dilakukan penangkapan," tutur Ali.

Rekam jejak Ricky sebagai bupati ternyata juga menunjukkan ketidakpatuhan

kepada hukum. Ia melalakan kewajibannya dalam menyerahkan laporan harta kekayaan penyelenggara negara (LHKPN).

Ricky tercatat pernah melaporkan kekayaannya ke KPK hanya pada 2018. Itu pun karena untuk memenuhi syarat ketika ia mencalonkan diri dalam pemilihan bupati di Mamberamo Tengah.

"Benar, sesuai data pada E-LHKPN, tercatat yang bersangkutan melaporkan saat kali dalam kapasitas sebagai calon bupati," kata plt juru bicara bidang pencegahan KPK Ipi Maryati melalui keterangan tertulis, kemarin.

Dalam laporannya saat menjadi calon bupati, Ricky memiliki kekayaan senilai Rp2,2 miliar. Dia tercatat memiliki dua tanah dan bangunan di Kabuoatan Jayawijaya, Papua, senilai Rp1,5 miliar.

Lalu dia tercatat memiliki dua mobil senilai Rp370 juta. Dia juga memiliki harta bergerak lainnya senilai Rp229 juta serta kas dan setara kas senilai Rp84,2 juta. Ricky tidak memiliki surat berharga ataupun utang. (Can/P-2)